

七旬老夫妻坚持开店20余载,他们说——

“只要能动,就不给娃子添麻烦”

“只要还能动,就不给娃子们添麻烦。”这是陶俊林、全军英夫妇最朴实的人生信条。20多年前,为全家团聚,他们从竹山来到十堰;20多年间,在花果大市场的百货摊位前,这对夫妻用日夜操劳的双手,书写了关于爱与责任的动人故事。

■文、图/记者 罗伟



全军英(左)把商品递给顾客,陶俊林(右)在旁边照看货物。

为了孩子选择到城区开店

清晨6点,陶俊林和全军英吃完早饭便赶往位于张湾区花果街道的花果大市场,饭盒里装着提前备好的午饭。他们的两间日杂店面对面开在 market 里,陶俊林每天一早要把商品一件件搬到店外,晚上再逐一搬回,忙到七八点才步行25分钟回家。一年365天,除春节几天外,这样的奔波雷打不动。子女多次要给他们买老年代步车,都被老两口婉拒,不愿多花孩子一分钱。

71岁的陶俊林是竹山县秦古镇西岭村最早的高中生之一,毕业后在乡镇企业工作20多年,与大他3岁的全军英结婚后育有两女一子,日子过得红火。2001年,为照顾在十堰工作、读书的子女,夫妻俩毅然卖掉老房子,在张湾区花果街道买下房子,将家安在十堰。

刚安顿好,陶俊林就因侄儿在北京包工程北上打工,全军英则留家帮儿女照看孙辈。亲戚得知后劝说:“总不能五六十岁还在外打工,该找条安稳出路。”不久后,亲戚告知花果大市场有空铺出租,刚从北京回来的陶俊林便与老伴去看了看,租下一个仅容得下折叠床的小铺面。

陶俊林拿出北京打工攒下的1200元,进了袖套、袜子、凉鞋等货物,整齐摆在折叠床上“试水”售卖。全军英在家操持家务,还种了菜园果树,让子女回来能吃上放心果蔬,忙时便锁门去店里帮忙。老两口相互扶持,在狭小铺面里踏出了在十堰的创业路。

从小铺面到两间门面,生意越做越稳

开店后,陶俊林从没想过发财,只盼打发时间之余能贴补子女。很多商品仅加价两三元出售,因为人厚道、价格实在,不少顾客成了回头客。张湾区西沟乡的酒店经营户、种植户来进货时,只要店里有需要的商品就直接购买,有的还打电话订货请他送货上门。

陶俊林有记账习惯,厚厚的账本记录着每笔营收。最小的儿子成家后,他的目标更简单:靠双手挣份踏实生活费。随着生意起色,他从几平方米的铺面扩展到20多平方米的临街门面,后

来又在对面租下十几平方米的店面,挂上“老陶日杂”招牌。店里商品琳琅满目,大到电饭煲、炉子,小到牙签、手套,正如女儿陶敏所说“只有想不到,没有买不到”。

进货是开店的重头戏。刚开始陶俊林常去武汉、襄阳进货,年事渐高后改在十堰本地采购。他坐24路公交车转50路公交车到火车站小商品市场或三堰韩国小商品市场进货,从不愿麻烦有车的子女。就这样,老两口的生意越做越稳。

“都不容易啊,不给子女找麻烦”

子女们经济条件都不错,早就劝老两口关店养老,大女婿更是将岳父母当作亲生父母照料。可老两口始终不愿停下。近些年,在网购冲击下生意清淡,有时守一天也卖不出多少货,他们依旧选择坚守。全军英算过一笔账,靠小店不仅负担了日常开销,还攒下满满两店货物,这让她颇为自豪。

“娃子们都不容易啊!”陶俊林常把这句话说挂在嘴边。在他们看来,子女是精神寄托,却不是依赖的借口。佝偻的脊梁撑起“不麻

烦”儿女的倔强,青丝变白发也压不垮“养活自己”的执念,这是中国式父母最深沉的爱与尊严。

暮色中,花果大市场渐渐安静,陶俊林和全军英落下卷帘门,一前一后往家走,脚步声坚定而温柔,身影在路灯下拉得很长。老两口撑起的不仅是两间小店,更是家的尊严与温度——只要还能劳动,爱就不是负担,这渐行渐远的背影,是留给儿女最深情的“不添乱”。

讲文明树新风公益广告

勤俭节约

中华美德 自成意境

一粥一饭,当思来之不易,半丝半缕,恒念物力维艰

十堰日报社宣