

# 多家车企推出购车“一口价”

业内人士提醒:消费者需了解有无附加条件

别克君威 10.69 万元、福特蒙迪欧 12.58 万元、丰田威兰达 12.98 万元、途观 L 13.58 万元……近段时间,多家车企纷纷推出“一口价”销售模式,这一模式迅速成为汽车行业竞争的新焦点。汽车“一口价”是真让利还是营销套路?对此,记者走访了城区部分 4S 店。

■文、图/记者 秦洪涛



4S 店在显著位置打出购车“一口价”横幅。



## 购车前,消费者需了解有无附加条件

除了“一口价”可能存在的门槛外,不少市民担心:车型“一口价”后,会不会比之前优惠完的售价还要高、需要强制在店内买保险、来年是否强制续保、“一口价”车型是否有现车、分期是否有套路等。

一位从事汽车销售多年的业内人士介绍,燃油车企开始推行“一口价”,其实是在效仿新能源车企销售模式,避开价格体系中的经销商环节,让消费者习惯明码标价、省去讨价还价的购车环节,提升购车消费体验。

那么,这种模式是否就是真正把最低优惠给到消费者呢?

该业内人士指出,现阶段,“一口价”模式其实是不少燃油车企针对新能源汽车定价策略采取的一种营销手段。“未来车企要想在市场上生存,需要在智能化、用户体验等方面下功夫。”该业内人士表示,不少市民本来是奔着“一口价”就是最低价、交完购置税与保险就可以提车想法来看车,但发现有些车型“一口价”后甚至比之前的售价还高。因此,经销商在推行“一口价”政策时,一定要给顾客说清楚,是补贴后的价格还是补贴前的价格等。

对于消费者来说,跟经销商、车企洽谈过程中,除了考虑价格,还要警惕部分门店可能存在的销售套路,一定要把“一口价”所附含的车子现状、5 年分期能不能提前还款、提前还款有没有违约金或者是车上有没有加装什么设备、强制保险以及续保等相关内容,都写进合同里,这样才会避免今后可能产生一些不必要的消费纠纷。

## 多家车企推出购车“一口价”

4 月 10 日上午,记者来到浙江路万通工业园,看到几家 4S 店内看车、咨询、试驾的市民真不少。

在广汽丰田十堰贤良 4S 店威兰达展车前,一位市民正在咨询价格、配置等车辆事宜。在该车的车顶上,“官方一口价 12.98 万起”的标语十分醒目。“这是 2.0LCVT 两驱领先版,目前全款‘一口价’12.98 万元。”一名销售顾问说,目前该店共有威兰达和锋兰达两款车辆享受全款“一口价”政策,不需要办理分期,且办理分期的话还能再享受优惠,“‘一口价’政策会持续到年底。”

在长安福特 4S 店的玻璃外墙上

贴有“锐际 2.0T 大马力 SUV 一口价 11.98 万起”的宣传标语,店外停放着两辆展车,让过往的购车市民一目了然。

记者了解到,该店共有锐际和蒙迪欧两款车型推行“一口价”政策。“福特锐际 11.98 万元、蒙迪欧 12.58 万元……”一名销售顾问介绍,这是全款“一口价”,若办理分期,还可再享受贷款额 10% 的优惠。

在上汽大众十堰龙基 4S 店外,全新途观 L、全新帕萨特 380、全新朗逸 PA 三辆车依次摆放,上方写着 13.58 万元、14.38 万元以及 8.18 万元的分期“一口价”。“以朗逸 PA 为例,若享受‘一口价’政策,需办理 5 年 60 期分

期以及差不多 5 万元的贷款额度。”一位销售顾问告诉记者,办理分期的话,必须贷满两年,满两年后可选择一次性还清,且没有违约金。

在浙江路雷克萨斯 4S 店, NX260 的展车上面标着“总经理限时分期一口价 268800 元”。一位销售顾问告诉记者,该车指导价近 40 万元,目前享受“一口价”的前提是需要办理 5 年 60 期分期以及最低车价 90% 的贷款,“若今天下定,还可以享受预交 5000 元抵 10000 元的优惠活动。”

记者从走访的几家 4S 店了解到,不管是全款“一口价”还是分期“一口价”买车,均可以叠加享受旧车置换补贴。

## 极具吸引力的“一口价”,能激起消费者的购车意愿

正在一家 4S 店看车的市民何先生打算换购一辆燃油车,在对比大众、丰田、别克等品牌的几款车后,何先生发现了一个变化:多年前自己买车要到同品牌不同 4S 店对比价格,如今不少品牌推出限时“一口价”,实现全国经销商裸车售价一致,不仅省去比价的麻烦,而且价格降幅还不小。“价格透明了,消费者也省心,不用担心自己买贵了。”何先生说。

“以往,燃油车在厂家指导价基础上,往往会由经销商制定力度不同的促销策略,不同渠道的售价存

在一定差异。”一位销售人员告诉记者,“一口价”是车企主动改变以前官方定价再到 4S 店砍价的模式,直接把优惠后的价格亮出来。通过统一终端售价,将价格透明化,保障消费者到哪家店都是花同样的价钱买车,在一定程度上消除了消费者购车时反复比价的烦恼。

从市场数据来看,一些推出“一口价”产品的车型在销量上取得不错的成绩,一定程度上能有效刺激消费,帮助车企提升市场份额。自去年开始,有车企试水“一口价”,如别克在 9 月份

推出限时“一口价”,别克昂科威 Plus 官方价格直接降到 16.99 万元,降了 6 万元,原本长时间月销不超 5000 台的昂科威 Plus 连续几个月销量过万。随后,凯迪拉克、丰田、现代、福特等车企也开始“一口价”卖车。

“‘一口价’策略确实带动了市民的购车积极性,抛开销量增加与否,来店看车的客户确实增加了不少。”一位销售顾问坦言,这种透明化的定价模式,更能让消费者感受到商家的诚意,激起他们的购车欲望,吸引更多的潜在消费者下单。

广告

## 分类信息

打造十堰生活服务综合资讯平台 刊登热线:15671905200

郑重提示:本版广告所有信息,若有意采用请缜密考察谨防失误!

### 十堰智威工贸有限公司张湾附近招保安黄金地段招租大型激光对外加工

招聘:二保焊15名、打磨工15名、冲压工7名、机器人编程3名、模修工1名、质检1名;要求:年龄50岁以下,男女不限;待遇:计件工资,月薪6000-10000元;模修工待遇面议,冲压工常白班,其他岗位有倒班,交通补贴、工龄工资50元/月,以此类推,年终物资,缴纳社保。工作地址:白浪郑家湾  
联系电话:19986552298微信同号

**李二鲜鱼招聘**  
炒饭师傅/大姐、外卖打包/收银员、兼职其他岗位,两班倒,月休两天。以上岗位,薪资电话联系。电话:15607287778 周先生

男女不限,须持有消防证,50岁以内,工作12小时,工资4000-4200元。  
电话:0719-8672189 13397291686

**十堰龙岗铸造有限公司**  
招聘涂料工2名、造型工5名、打磨工8名、保温工2名;要求50岁以下男性,月薪5000-9000元,临时工:打磨240元/天,打风镐300元/天,8:00-20:30(11小时),保温工、涂料工两班倒,其他长白班,上六休一,工作餐免费,提供住宿,签合同,缴纳社保。  
工作地址:长岭工业园  
联系电话:15872703290叶经理

**写字楼招租**  
六堰大洋百货A座写字楼100-300㎡精装修办公室出租,配套设施齐全,租金50元/㎡,有意面谈。电话:13797839731  
**靠谱相亲就找晚报红娘**  
定制一对一匹配、私密相亲沙龙,大型公益相亲活动。电话:13277195200(微信同号)

大型激光对外加工,1-16个厚,价格面议,量大从优。地址:十堰市张湾区八亩地创业园(卓豪工贸院内)电话:13997824918(罗女士)  
**商业门面出售**  
位于白浪东环世纪广场商业门面一二三层总计3800㎡。均价4600元/㎡起,交通便利,可用于商业、居住,具体电话沟通。  
电话:13635703948  
**幸福养老院**  
服务贴心、老人舒心、儿女放心。价格亲民,欢迎参观,体验入住。地址:张湾供办院内(寺包小区10号楼旁)电话:17672277000