

披萨店要搬走 退储值卡却要扣除赠品费



洁妹披萨店还贴着优惠活动广告。

■文、图/记者 王琪

本报讯 “我今年3月在红卫洁妹披萨店办了一张储值卡,上周他们店员说店面要搬迁,让我们过来消费或者退费,但退费却要把办卡时赠送的30元餐品从卡内余额里扣除,我觉得很不合理。”24日,市民吴先生(化姓)向本报新闻热线8110110反映此事。

吴先生说,今年3月,他带孩子到红卫菜市场买菜经过洁妹披萨店时,孩子要吃披萨。购买时,店员说充值100元免费送一份披萨和一杯果汁,他便充值了会员卡。

办卡后,吴先生只去披萨店消费过一次,上周接到披萨店店员的电话,称披萨店要搬走,让他尽快到店消费或者选择退费。“我接到电话就去店里办理退费,店员却说要把办卡时赠送的30元餐品从卡内余额里扣除,剩下的钱才退给我。”

25日下午,记者来到吴先生所说的洁妹披萨店,店内还张贴着会员办理优惠活动广告。记者表明来意后,店员表示不清楚此事,建议记者添加店长微信了解情况。

“我们优惠活动里写得很清楚,充值送餐品或者消费金额,但平时购买我们披萨时都是按照会员价收取。活动赠送部分在退费时是不包含在内的,如果都按照吴先生的说法,那充值500元送200元的,我是不是要退他700元呢?我们在店面搬走前半个月跟所有会员联系了,下个月2号搬到上海路,吴先生可以在这之前把会员卡内的钱消费完。”店长唐女士表示,会员储值和各种优惠活动就是为了吸引消费者,但退卡退费时,办卡赠送部分不包含在所退费用里。

吴先生对唐女士的解释并不认可,目前已向12315消费者投诉电话反映,相关部门正在进一步调查此事。

“商户私设地锁”续 私设地锁已拆除

■文、图/记者 徐国文

本报讯 5月25日,本报7版曾报道天津路天府粮油外公共区域被商户私设地锁一事。城管部门介入后,商户已将地锁拆除(如下图)。

市民反映,天津路天府粮油外公共区域被人私装上地锁。5月24日下午3时许,记者来到天津路天府粮油外沿街门店外的一条通道,看见其中一段道路上被人为设置了六七个地锁,地面上还施划有黄色禁停线。

记者采访中了解到,该路段的地锁为附近一商户所设。记者将情况反馈至茅箭区东城街办城市管理执法大队。随后,东城街办城市管理执法大队工作人员与该道路产权方十堰天府粮油有限公司相关负责人来到现场。经过多方现场处理,安装地锁的商户刘先生表示次日上午将安装的地锁全部拆除。

5月25日9时许,记者回访发现,该处安装的地锁已拆除。东城街办城市管理执法大队表示,将加强对此处停车秩序的巡查,一旦发现乱停车情况,将贴条处理。



山沟里的“穷亲戚”富了起来

“亲戚又来了!”日前,竹溪县丰溪镇朝阳洞村沸腾了,中石化湖北石油分公司党委书记于海平带着对村民的慰问再次来到该村。

竹溪县丰溪镇朝阳洞村是我省最偏远的山区村之一,这个三省交界处的小山村,曾经是全镇四大贫困村之一。两年多来,在中石化湖北石油分公司的帮扶下,村民富裕了,道路宽阔了,村子变美了。2020年7月,该村在国家脱贫普查工作中成绩排在全县302个自然村前列。

在确定了对口帮扶后,中石化湖北石油分公司制定了产业扶贫、智力扶贫政策,安排专人驻村帮扶,分公司的领导们每年都要进村走访调研。

工作队通过多次调研和走访,和村两委达成共识:努力挖掘传统种养殖业增收潜力,确保贫困人口

人均年收入5000元以上。

工作队组织了烤烟种植专业合作社和食用菌种植专业合作社,吸收80余名贫困对象入社。中石化湖北石油分公司投入帮扶资金25万元,用于发展10万棒村级香菇基地,预计每年可实现集体收入40万元。

日前,于海平一行在朝阳洞村了解了帮扶项目建设情况以及乡村振兴发展规划,查看了为群众修建的桥梁和蜂场。在村民王兴华家里,于海平详细了解了他家的生产生活情况。王兴华是该村106户建档立卡贫困户之一,此前一直干重体力活,收入不高,身体因劳累过度变得越来越差。中石化扶贫工作队数次上门,手把手教王兴华种烟叶。几年下来,王兴华夫妇今年种烟草30多亩,年收入可达7至10

万元。有了钱,王兴华去北京大医院治好了自己的“老病根”,人也越来越有信心。

美丽乡村建设如何进一步推进?这是于海平此行的重要目的。在王兴华家的稻场上,于海平一行与竹溪县、丰溪镇、朝阳洞村负责人及村民代表进行了热烈的座谈,就利用当地有名的“夫妻树”和“朝阳洞”两个品牌,打造集住宿、餐饮和周末游于一体的乡村旅游等乡村振兴计划勾画了初步发展蓝图。于海平表示,中石化湖北石油分公司将继续加大对该村的帮扶力度,助力美丽乡村建设更上一层楼。

在于海平离开村子前,村干部送上了相册和感谢信,对中石化湖北石油分公司对该村的帮扶表示感谢。

记者 杨建波 特约记者 刘华

皮阿诺橱柜·全屋定制入驻红星美凯龙十堰商场庆典圆满举办

5月23日下午,皮阿诺橱柜·全屋定制入驻红星美凯龙十堰商场庆典圆满举办。红星美凯龙十堰区域中心总经理郭佑社、红星美凯龙十堰商场高级经理杨凯麟、皮阿诺全国销售管理中心总监俞斌、皮阿诺湖北重庆省区总经理李超、皮阿诺整体厨房中心华中大区总经理李敏,以及百余位嘉宾共同出席了本次活动。

据了解,广东皮阿诺科学艺术家居股份有限公司作为专注独创定制家居产品研发生产及销售的A股上市企业,拥有整体橱柜、全屋定制、木门、厨电、四大核心品类及配套家居产品等,并携手国际设计大师打造了大师定制、超级收纳、钢琴级烤漆三大超级IP系列。皮阿诺橱柜集合了法兰西设计理念和中国制造优势,在广东中山兴建亚洲一流橱柜工业园,打造国际化专业橱柜生产基地,加盟店遍布全国。为答谢广大新老业主,本次开业庆典特设置丰

富多彩的幸运抽奖环节。

钢琴开场曲结束,庆典正式开始。首先由皮阿诺全国销售管理中心总监俞斌发表致辞。俞斌表示,皮阿诺专注创新研发,在“忠于独创”的品牌理念下,始终坚守初心,通过对空间和设计的匠心铸造,致力于为消费者定制一个理想家,不断提高消费者生活品质。

随后,皮阿诺湖北鄂西区域经理谭琴针对皮阿诺最新推出的路易斯、挚爱、劳斯等新品,为大家进行了更加深入的产品介绍。谭琴表示,随着极简主义兴起,人们大多数摒弃了繁复的装修理念,重新掀起舒适简约又不失设计感的审美风潮。皮阿诺超级收纳设计,九重收纳,空间增大百分之六十,让每件物品各归其位。他表示,皮阿诺秉持“产品与消费者距离更加贴近”的产品定位,在整体性价比上更能让消费者接受,最核心的因素是整个产品的设计、研



庆典现场。

发、软件等领域,能在最短的时间里为消费者呈现理想的效果,从板材到五金以及其它配件做到环保的同时保证质量,设计出消费者理想的家居产品。

文、图/见习记者 王耀阳