

好吓人！天降电锤，差点砸中母子

原来是31楼装修，电锤意外脱手坠落 业主赔偿3000余元精神损失费

■文、图/记者 徐国文

本报讯 19日上午，浙江路某小区发生一起高空坠物，一只电锤从31楼阳台落下，险些砸中楼下一对母子。

20日，市民程女士向本报新闻热线8110110反映，19日上午10时许，她买完菜带着2岁的儿子回家，当走到小区18号楼附近时，一个施工用的电锤从天而降，砸在她和孩子脚下。“孩子当场被吓哭，我也懵在原地不敢动弹。”程女士说，抬头发现31层阳台上有人在施工。

事发后，程女士立即报了警，并喊楼上掉东西的业主下楼来解释。可等到11点多，都没有业主出面，直到警察到来后，当事业主才和一名施工人员一同来到物业办公室处理。最终，在物业公司的协调下，当事业主赔偿了她3000余元的精神损失费。

20日上午11时许，记者来到程女士险些被砸的位置，看到现场已经被收拾干净。但从程女士提供的照片上



电锤落在地上，摔成了几块。

可以看到，电锤落地后，摔成了数块，完全报废。“我现在还心有余悸，不敢从那里走。”程女士说，她走的那条路是小区

朋友的安全，下车时还提醒注意后面来车。后来，车上飞进来一只蜜蜂，乘客都很害怕，他把车停在路边，拿着毛巾赶走蜜蜂，服务态度真的超级赞！

“宠物狗树下大便后不清理。”周先生：我在江苏路灼春园对面看到有人把宠物狗带到路边树下大便，而且也不清理，非常不文明。

“上海路垃圾站噪音大。”王先生：上海路垃圾站噪音大，每天夜里清运垃圾的噪音和臭味影响附

居民必经之路，平时有许多人从那里经过。如果她当时走快一步，她和孩子就会被掉落的电锤砸到，后果不堪设想。

电锤是怎么从31楼掉落的？物业公司工作人员王女士告诉记者，事发当天，31楼业主正在对阳台进行装修，施工人员使用电锤时打到墙内钢筋，电锤被别住脱手，导致从阳台掉落，属于意外事故。

随后，记者又与程女士取得联系，她表示事情已经得到解决，不方便再透露当事业主和施工人员联系方式，只希望小区高空抛物、坠物事件能引起物业和业主们的重视，不要再次发生。



身边事
新鲜事
烦心事
扫码报料给我们

近居民休息。

“中观农贸市场有很多流浪狗。”何女士：白浪中观农贸市场附近有很多流浪狗，经常都是两三条一起，耷拉着尾巴，有点吓人，存在安全隐患，希望有关部门重视并尽快解决。

（以上内容根据市民来电、秦楚论坛、十堰头条及微博整理，未经核实，诚盼涉事部门反馈。）

记者 李蕊萍 实习生 唐婧晗 整理

热线直播
0719-8110110



“为热心的81路公交车司机点赞！”王女士：18日中午，从高铁站发车的81路车驾驶员见有孕妇上车，主动给她找位子坐。他一路上关心车上一个小



“中房香山苑小区门前化粪池井口盖破损。”陈女士：中房香山苑小区门前化粪池井口盖破损严重，小区物业无人

编者按

创新驱动发展，创业点燃梦想，创造引领未来。作为十堰市的众创基地，和信销品茂新零售创业明星赛，以大众创业趋势为契机，以创业明星赛为载体，在和信销品茂现400余家入驻商户中评选出了12位创业明星。该活动由十堰和信销品茂、十堰日报传媒集团、十堰广播电视台、十堰热线联合打造。旨在发掘和信销品茂优秀创新创业人才和项目，交流分享创业思路 and 实践经验，弘扬创新理念和创业文化。每个成功的项目背后，都有着苦辣酸甜的故事，都有亮丽人生的风采，此次系列报道将为你全面揭秘。

和信销品茂新零售创业大赛优秀选手专访①

米琳华：创业不盲目 13年坚持做好一件事

自从进入互联网时代，智能手机的市场非常稳固，各种电子设备受到了消费者的青睐，更新换代的速度也是日新月异。位于邮电街和信销品茂一楼的东方通讯手机城，经营华为、苹果、VIVO、OPPO等各大品牌手机，老板米琳华在邮电街奋斗了13年，只做了一件事，那就是用心钻研电子产品，用自己的经历，书写出一部创业传奇。

时间回到2004年，大学期间偶然的一次兼职让他与手机结缘。他说“那时候兼职做手机的促销人员，可以说是一见钟情吧，没想到后来真的做起了这一行。”在大学里，他利用课余时间研究旧手机，拆了装，装了拆，在手机体验店里做兼职时，他经常和顾客交流各种手机的操作经验。

创业并不是冲动或者盲目的行为，创业的第一步，还是得结合自身的具体情况来制定合理的创业计划。

米琳华是有备而来，并不是打无准备之仗。在兼职厂家促销员的时候，他看到通讯行业的商机以及未来智能机发展的契机。2006年的邮电街，门店还是较为破旧的房屋，做好了充分市场调研的他租了一间20平方米的店面，便开始了创业路上的征程。



在米琳华的带领下公司销售部经理米伟玲已经成长为业务精英。

合理经营使生意慢慢进入了正轨，但创业之路并不是一帆风顺的。2011年，东方通讯手机城入驻和信销品茂，由于经营面积增大，货物库存的增加，随之而来的是资金上一些问题。

这时候，和信销品茂的陈总向他伸出了援手，帮他去银行贷款解决资金问题，最终使得店面正常运营。

周到的服务和顾客的好评让米琳华的店铺生意火爆，从最开始的一家门店增加到三家门店，以及现在和信

销品茂内的200多平方米手机卖场。开始时手机的月销量30台左右，在和信销品茂的帮助和活动推广下发展到现在平均月销量800台。

“和信销品茂源于和谐与诚信，实力雄厚，管理有序，拥有年轻化的团队，推广活动创意新颖，非常感谢和信销品茂能给我们提供良好的经营场所和优秀平台。”米琳华告诉记者。

现在的东方通讯手机城一直坚持“薄利多销，真诚服务的宗旨”，为消费者提供款式新颖、质量可靠、价格实惠的手机产品。关于未来，他希望能朝着5G智能产品方向发展，给消费者提供5G智能产品体验，以及线上线下完美融合的新零售，让我们拭目以待！

图/见习记者 李文谨

