

实质利好提振 A 股 沪指盘中 站上 2900 点

■记者 吴忠斌

本报讯 受消息面多重利好提振,周一沪深两市双双高开。沪指开盘即站上 2900 点,随后围绕该关口震荡调整。午后,随着石化双雄突然崛起,沪指强劲拉升并高见 2923 点。由于盘中地产、煤炭、医药股走弱,尾盘券商股亦纷纷回调,沪指冲高回落失守 2900 点。沪指收报 2896.3 点,涨 15.81 点;深成指收报 11190.71 点,跌 51.58 点。

从盘面上看,板块走势分化,地产、券商、煤炭、医药、建材等板块走弱,银行、钢铁股走强。受新增信贷利好消息提振,银行股成全天亮点。受行业重组利好提振,钢铁股全天走强。地产股高开低走,深成指受此拖累几度翻绿。随着流感概念股炒作退潮,昨日医药板块全线回调。

中信建投十堰营业部证券分析师表示,从技术上看,沪指进入加速上升阶段,同时量价配合较为理想,预计股指短期仍有上冲空间。需要指出的是,市场风险也在不断累积。操作上,建议投资者继续保持一定的谨慎,重点关注横盘整理充分、质地较好的补涨潜力品种。

长江证券证券分析师建议继续关注金融这条主线,同时,石油石化、钢铁、铁路建设和交通运输等也存在较大补涨机会。

谈股论金

记者吴忠斌电话 13872775959

证券分析仅供参考
投资入市风险自担

CITICS 中信证券股份有限公司

独立专业价值 开启财富人生

营业部地址:湖北省十堰市朝阳中路8号
| 市科东大厦4楼 |

电话:8673427 8692036

私家车主拨打 4008-000-333

比比看,车险省够了吗?

中国平安 PINGAN 4008-000-000

大学毕业开手绘 T 恤店

“每件衣服都是绝版” 仅售五六十元



小郑将自己和男友的形象绘制在 T 恤上。



小郑在 T 恤上创作时,男友在一旁打下手。

■文、图/记者 鲁巍 张建设

本报讯 “斑点彩绘”是一对情侣大学毕业后在十堰市开的首家手绘 T 恤店。这家位于女人街的店虽然不大,但无论是设计还是商品,甚至摆设的自制小饰品,都创意十足,无不体现店主的独具匠心。

实习时萌发创业念头

记者还未走入店内,就被一面别致的手绘墙所吸引,画面上穿着蓝色吊带裙的少女,手拿一把撑开的小红伞,给人的感觉非常清爽。“很多人路过时,都会被这面手绘墙吸引到店里来。”24 岁的郑旭舒自豪地告诉记者,店内的布置、装饰都是她自己设计的,就连挂衣服的架子、灯也是她自己做的。

郑旭舒刚刚从十堰职业技术学院装饰设计专业毕业。小郑说,今年 3 月在市内一家公司实习时,

突然萌发创业想法。“后来在武汉光谷看到有手绘鞋子的店,就向别人学习开店经验。”小郑说,“十堰当时有手绘鞋子的店,我就想开家手绘 T 恤店。”

小郑说,原本想把店开在民众乐园,因为资金问题,最后选择在年轻人客流量较多的女人街。在老师和同学的帮助下,小店投资不到 2 万元,5 月 1 日正式开业了。

充分利用良好人脉

对于开店,小郑的男友兰莅伟最初不赞成,因为他们一没资金二没经验。而小郑则充满信心。

小郑从 12 岁开始学画画,多次获得国家美术大奖。由于家里条件不好,大学几年的学费都是她靠奖学金和打工挣的。“我曾经跑过业务,在医院当过陪护,做过家教,

还在青少年宫和幼儿园做过培训,这些经历让我学会了与人沟通,还积累了很多很好的人脉。”

兰莅伟最终被小郑说服,辞去汽车销售的工作,全身心帮女友打理店铺。小郑说:“老师和同学经常带朋友来店里,虽然经营不到两个月,客流量明显上升。生意好的时候一天要画八九件 T 恤,画一件最少半个小时。”

因为给手绘 T 恤的市场定位为 14 岁到 26 岁的人群,所以他们每天还要利用晚上时间到各大高校发宣传单,以吸引更多的大学生来店里。

“每件衣服都是绝版”

记者在店里看到,手绘的范围很广,如情侣装、亲子装、卡通肖像装,还有手绘环保袋、抱枕、口罩

等,每件手绘图案都不相同。顾客可以提供图案定做,也可以将自己的名字设计成不同的字体绘在衣服上,衣服款式也有很多选择。

小郑说,由于一个设计师朋友在山东济南是专门做手绘 T 恤的,而且经常往安徽、上海、湖南、北京等大城市发货,十堰是湖北第一家,因此,“衣服样式和手绘图案都是绝版的”,货源不用发愁。

“选择手绘 T 恤的顾客,都是讲求时尚个性的,最忌撞衫。我电脑里存有很多图案供顾客选择,即使有顾客喜欢相同的图案,手绘时我也会做一定改动,绝对做到独一无二、个性十足。”小郑说,一件 T 恤做下来仅售五六十元,年轻人都能接受。

争取在各地开连锁店

“目前就是希望客流量能多点,因为店毕竟不是开在街面上。但不管怎样,都会把开店当作一种享受,毕竟画画是自己喜欢做的事,不管有多大的困难都要坚持下去。”小郑说,如今经营已慢慢步入轨道,一个人可以应付了,男友已经开始重新找工作。

小郑说,他们班上的同学来自不同的城市,有的现在还没找到工作,他们商量下一步在各自老家开加盟连锁店。小郑告诉记者,她下一步准备在五堰六堰繁华地段开连锁店。



关注石油发展 发挥榜样力量

润物细无声(三)

——记东风销售站的人性化管理

从普通加油员到站经理,王菊在一年之内完成了工作岗位上的三级跳。在记者对她进行采访了解站内的管理情况时,她说:“我不知道怎么说,但我知道怎么做好自己该做的事。”正是这份朴实和勤劳,潜移默化地影响着每一位员工。

王经理总说,作为服务行业从业者要清楚地知道,顾客有需要时应该做些什么,而作为管理者,也应该有义务让员工了解和知道你在干什么。所以,作为站经理,平时跑业务时她会带上一名普通员工,让员工更多地了解她的工作,同时培养他们的业务技能。工作中员工们更关心和理解他们的站长,工作也更加努力,一些员工还主动跑油品销售量,在大力支持管理工作的同时也在享受他们自己挣来的那份荣誉。

由于站里的员工大都比她小,王菊又成了员工们的“知心大姐”,无论生活中、还是工作中的烦心事或矛盾,只要告诉她都能很好地解决。这样不仅在员工中建立起了他们自己的亲情体系,激发出更积极的工作热情,同时还影响着他们在为客户做服务过程中努力实现“全员、全面、全过程、全心全意”的服务宗旨。

记者 胡恬波

奉献能源 创造和谐

中国石油天然气股份有限公司
湖北十堰销售分公司
电话:0719-8850165 传真:0719-8880010

十堰民生妇科医院 招贤榜

医疗管理人才

1、业务副院长(1名): 医疗专业本科以上学历,如产科副主任以上职称,二甲以上医院业务副院长职位,5年以上工作经验。

2、医务部主任(1名)、护理部主任(1名): 医疗专业专科以上学历,中级以上职称,二甲以上医院管理5年以上工作经验。

医疗专业人才

1、妇产科主任及学科带头人(2名): 本科以上学历,副高以上职称,有二甲医院从事妇产科工作8年以上工作经历,任科主任3年以上,在本省市有一定的知名度能够独立开展妇产科疑难病的诊治。

2、妇产科门诊、住院医师(6名): 妇科专业,中级以上职称,3年二甲以上医院妇产科工作经验;中医妇科1名,二甲以上医院5年以上工作经验。

3、乳腺科医师(1名): 相关专业大专以上学历,中级以上职称,5年以上工作经验,有丰富的临床工作经验。

4、麻醉医师(2名): 5年以上工作经验,熟练开展全麻、腰麻、硬膜外麻等诊疗工作,有宫腹腔镜手术麻醉经验者优先。

5、妇产科医助(6名): 有较强的工作主动性,沟通能力强,熟悉妇科常见病的诊治。

6、名医会诊专家会诊中心(10名): 专业: 妇科疑难杂症、不孕不育、妇科肿瘤、妇科内分泌、中医妇科、乳腺病。要求: 医学院校附属医院、省市级医院的副主任医师以上职称,在十堰地区有一定专业影响力。能有时间来院会诊或随时预约会诊。

◆医技专业人才

1、药剂科主任(1名): 二甲医院药剂科主工作经历10年以上,中级以上职称,大专以上学历。

2、彩超医师(1名): 影像诊断或临床医学专

业,5年以上工作经验,擅长妇科超声诊断工作者优先。

◆护理专业人才

护士长(3名)、主管护师(4名)、护[师]士(10名): 具有护理执业资格证,3年以上二甲医院护理工作,有妇产科病房、手术室、供应室、理疗工作经验者优先。

◆营销人员

从事市场营销工作3年以上,开拓跨渠道营销渠道有较强的沟通能力,有医院、医药行业、保险业工作经验者优先。

◆客服专业人才

1、客服中心主任(1名)

2、电话、网络咨询医生(4名)

3、导医(15名)

急聘: 护理部主任一名(本广告长期有效)

十堰民生妇科医院 SHIYAN MINSHENG WOMAN HOSPITAL

联系电话: 866 9791

地址: 十堰市公园路6号(人民商场河对面)

凡有意者请持本人身份证及相关执业证书于每日下午3点后至民生妇科医院三楼人力资源部面试。
联系人: 余主任 (15171388885)