

订单里看十堰 浓浓烟火气 满满的活力

“新春伊始,全市各行各业正以实际行动书写奋斗之歌。城区民生小店重启开张,热火朝天;多地企业抢抓订单,辛苦忙碌。本报推出“新春第一单”特别报道,透过大订单、小订单,一起感受日渐浓郁的城市烟火气,一起感受活力满满的车城经济。”
稿件统筹/记者 杨建波

线上线下订单不断

奶茶销量持续上涨



华悦城之之茶旗舰店有很多顾客等候取餐,外卖订单也是一个接一个。

1月26日
华悦城之之茶旗舰店
成交订单400多单
营业额11900元

■文/记者 杨天娇
图/记者 吕世银

“请178号顾客取餐……”1月26日下午1时许,朝阳路寿康华悦城之之茶旗舰店内,工作人员忙得热火朝天。在店长刘艳丽的带领下,4位员工密切配合,完成一个个订单。

熬制原料、打票、装杯、打包装袋……5分钟之内,之之茶旗舰店就接到上百个订单。在刘艳丽看来,这个春节虽然十分辛苦,但门店营业额十分可观。

“从早上开始,生意一直很好,根本没有时间休息。”刘艳丽告诉记者,点单、制茶、装杯、打包的工作一直没有停止。有很多顾客在店内店外等候,外卖订单也是一个接一个。记者看到,隔一会儿就有外卖小哥到店里取走几大袋饮品。

刘艳丽告诉记者,为了保证

口感,所有的饮品都是现点现做,原料也是当天现熬。直到晚上11点,盘点完货物,对好账单,刘艳丽和同事一天的工作才算完成。

今年31岁的刘艳丽在之之茶已经工作了好几年,她曾在五堰街的之之茶门店工作,去年才调到华悦城旗舰店。

经历过疫情之前春节期间街头人潮涌动,也经历了三年疫情春节假期路上的冷冷清清,今年,让刘艳丽高兴的是,那种热闹的感觉又回来了。

“以前生意一般的时候每天有200单左右,今天生意格外好。”虽然忙碌,刘艳丽却兴奋不已。2023年,她有个小目标:“我希望明年的生意能越来越好,争取年营业额能达到350万元。”

采访当天,华悦城之之茶旗舰店共接到订单400多单,营业额达到11900元。

店里食客一拨接一拨

烧烤店日进账1.7万元



一到晚上,烧烤店每桌都是满客。如今,来店里消费的顾客越来越多,一笔笔进账让图苏托合提和家人喜笑颜开。

1月24日
新疆天山慈善四兄弟烧烤店
成交订单180单
进账17000元

■文/记者 张蒙强
图/记者 吕世银

1月24日大年初三,下午两点左右,大多数市民还在走亲戚或在家招待客人,上海路的新疆天山慈善四兄弟烧烤店里,图苏托合提已经和家人一起开始整理牛羊肉、清理烤架。

“老板,来5串羊肉串、两串鸡翅中……”下午3时许,烧烤店迎来第一位顾客。下午5点左右,店内已经坐满了顾客。图苏托合提和7位员工一起烤肉、传菜、点单,忙得不亦乐乎。

图苏托合提是新疆人,多年前来到十堰,和家人朋友一起在上海路开了这家烧烤店。因他热情待人,烤炙的牛羊肉新鲜、分量足,而且有独特的新疆风味,很快俘获了一大批市民的味蕾,生意越来越红火。

2020年疫情突如其来,很多行业都受到打击,图苏托合

提的烧烤店也不例外,营收大幅下降。“这三年里顾客比以前少了很多,特别是2022年,我们一年的营收只能保本,没有赚到钱。”图苏托合提无奈地说。

春暖花开日,经济复苏时。随着疫情消退,图苏托合提的烧烤店迎来了新年新希望。大年初三晚上8点开始,到晚上11点,店里每桌都是满客,最多的连续翻台20多次。

新年伊始,图苏托合提对未来充满信心。如今,来店里消费的顾客越来越多,一笔笔进账让他和家人喜笑颜开。

1月25日大年初四凌晨6时许,图苏托合提和家人收拾物品回家休息。回想着最后对账时的喜悦,图苏托合提的脚步都轻快了许多。

采访当天,烧烤店准备的牛羊肉均销售一空,共接单180单,营业额达17000元。

进的5万元鲜花全部卖完

花卉市场迎来春天



大年初一大早,李娜就赶到花店,精心搭配鲜花、包装花束。虽然劳累,但她内心甜如蜜。

1月22日
三堰花倾城花店
售出鲜花近20单
进账达6000元

■文、图/记者 王琪

1月22日一大早,李娜赶到位于三堰香港街的花倾城花店,搭配包装顾客的订单。

红色玫瑰打底、橙色洋桔梗插缝再加上一支冬青点缀,一盆红红火火的新鲜花就完成了。这是李娜在农历新年接到的第一个订单。随着市场回暖,她的花店也迎来了“春天”。

过年了,为了更好地调剂生活和增添喜庆氛围,不少市民会选择在家中摆放几盆鲜艳的花卉,既能增加空气湿度,净化空气,又能让人赏心悦目。

“年前一直都比较忙,很多人会挑选一些自己中意的年宵花回家装扮。像杜鹃花、蝴蝶兰、大花蕙兰这些色彩鲜艳的花都是年前卖得比较好的,而且这些花都比较好养。”李娜说,“以

前一到过年,很多人都会买盆兰花回家,现在生活水平提高了,大家对蝴蝶兰这样的中高档花卉的需求也多了起来。”

采访当天,李娜忙得不亦乐乎,当天她一共售出近20单鲜花,日销售额达6000元。

李娜今年39岁,10年前开始自己创业开花店,生意一直不错。

三年前,疫情来得突然,又碰上过年,李娜进的近5万元的花卉全部枯萎腐烂,损失惨重。三年后的又一个新年,李娜仍然进了近5万元的花卉,近日已经全部卖完。

即将立春,李娜的花店内也春意盎然,就像她的心情一样。李娜说,她对未来充满了希望,除了三堰这家店,妹妹在万达广场也开了一家花店,算是分店。她们希望能将花倾城做成品牌,让更多十堰人爱上鲜花,热爱生活。

不到5分钟就有近20个订单

咖啡店员工忙到喝水的时间都没有



订单一拨接一拨,王云婷和同事每天从早忙到晚。虽然很辛苦,但王云婷很享受这种充实的感觉。

1月26日
瑞幸咖啡万达广场店
成交订单1089单
进账超过10000元

■文/记者 杨天娇
图/记者 吕世银

“请扫码取餐”“打包还是现在就喝?”1月26日上午9时,瑞幸咖啡十堰万达广场店,伴随着咖啡的浓香,王云婷新的一天也随之开启。

中午12点半,是王云婷最忙碌的时候,不到5分钟就有近20个订单。加奶、封盖、装袋……王云婷和同事一系列动作快速流畅。一旁的出票机连续不断出单,台面摆放着十几杯做好的咖啡,等待顾客前来领取。

“这段时间我们每天从早忙到晚,连喝水的时间都没有。”今年24岁的王云婷是瑞幸咖啡十堰万达广场店负责人,自2022年6月7日开业以来,她一直在这里工作。

“我们店共有7位员工轮班倒。刚开业的那两个月每天都有1000杯左右的销量,8月底开始,因为疫情等原因,生意逐渐下滑。”

王云婷说,她在大学期间就曾在“星巴克”做兼职,2022年5月加入“瑞幸咖啡”,经过培训考核成为店长。

“这段时间虽然很忙,但觉得很幸福。”王云婷笑着说。谈及新一年的愿望,王云婷说,她对未来抱有很大信心,相信自己能把这家店经营得越来越好。“新年愿望当然是希望店里生意红火,2023年,我还希望我们店能在十堰这么多瑞幸咖啡店中做到最好。”

采访当天,瑞幸咖啡十堰万达广场店共接到订单1089单,营业额超过10000元。