



# 油价 上涨

近日,记者在城区加油站看到,92号汽油8.66元/升,95号汽油9.27元/升,年内油价“五连涨”,不少市民调侃“加不起”。记者了解到,随着油价上涨,不少车主准备改骑电动车、自行车或者乘坐公交车上下班,也有人表示上班路太远,不开车不行。油价的变动,促使电动车销量大幅提升,但对新能源汽车来说,影响没有想象中

■记者 秦洪涛

## 您的生活会有所改变吗?

### 1 车主对油价 上涨反应不一

面对油价的持续上涨,车主们的反应各不相同。新能源车主表现“淡定”,普通车主有些“纠结”,高油耗车主则认为“公共交通也不错”。

我市一位新能源车主表示,油价上涨对自己并没有什么影响,“说不定路上的车会少一些,通行会更顺畅。”该车主打趣道。

对于不得不开车上班的车主而言,油价上涨对正常生活还是有一定影响。“油价一涨,相当于每个月收入少了几百元。”市民杨女士说。

市民张先生则称,油价上涨后,他和同事都减少了开车频次,“没有啥特殊情况的话,以后就坐公交上下班,开车上班成本太高了。”

高油耗车车主何女士告诉记者,她的车百公里油耗将近12升,这次92号汽油涨价,每百公里油费就要突破百元。“油价这样涨下去,打车看起来更划算了,还不用交停车费。”何女士表示,未来她可能会考虑乘坐公共交通工具出行。

“我决定以后上下班坐公交车。”家住重庆路的夏女士说,她的车是一辆别克君威,加满一箱油差不多要60升,“这车油耗比较高,百公里油耗12个油出头,95号油太贵,加不起,一般都是加的92号汽油,这次油价调整之后,加一箱油要多花36元。”

夏女士表示,她在城区工作,加上周末出去游玩,一个月要加两箱半油,油价上涨后,等于一个月要多花90元。“其实家里到单位还不到6公里,如果天气好,我完全可以走路去上班,还能健身,一举两得。”夏女士说。

### 2 电动车专卖店销量大幅提升

那么,随着油价的升高,电动车的生意会更好吗?近日,记者来到十堰老街几家电动车专卖店了解情况。

在一家爱玛电动车专卖店里,电动车一排排整齐摆放着。说起电动车销量,正在擦拭电动车的老板表示,“爱玛是个大众品牌,销量一直比较好。由于现在天气慢慢暖和起来了,买电动车的顾客自然多了一些,再加上现在油价比较贵,电动车的销量也有大幅提升。”

提起现在的油价,该老板说:“现在油价这么贵,十堰城区也不算太大,骑电动车到哪里都比较方便,也不会受堵车影响,唯一不好的就是下雨时可能会麻烦一些。”

另外,该老板提醒,今年4月份,根据有关规定,红色临时牌照和外地牌照要取消了,以后的电动车只有绿色牌和蓝色牌,“上绿色牌照的是电动自行车,上蓝色牌照的是电动摩托车。这个月底每台电动车会涨50—200元,要买车的得抓紧了。”该老板解释,电动车涨价是因为原材料价格上涨,与油价上涨无关。

在该店旁边的绿源、雅迪、立马等电动车专卖店,记者探访期间,一直都有顾客进店咨询。“我平常上下班就是骑的电动车,很方便。要是每天坐公交车出行,按6元的花费来算,一年下来,这些钱足够买一台电动车了,所以骑电动车出行还是很划算的。”一位老板说。

### 3 油价对新能源汽车销量影响不大

出于对油价的考虑,除了电动车,一些市民在购车时还会选择新能源汽车。

新能源汽车最近有没有变得更畅销?记者来到浙江路万通工业园的比亚迪王朝十堰铭裕4S店,发现在店里看车的顾客还不少,记者还碰巧赶上了一位顾客的交车仪式。随后,记者采访了该4S店销售经理杨小飞。

“油价上涨确实带动一些市民购买新能源汽车,周末顾客更多,每天有四五十位顾客来询价看车。”杨小飞说,比亚迪新能源汽车的销售一直处于增长状态,且现在每个月的订单都在增长,实际上油价对销量的影响不大。“目前下订单的客户,得等三个月左右才能提车,厂家一直在排产,目前欠全国约30万台订单。”

杨小飞认为,油价上涨虽不是顾客购买新能源汽车的最主要原因,但他也注意到,不少顾客在购车过程中确实考虑过油费因素,“如果油价长期

保持高位,相信会有更多车主考虑购买新能源汽车。近年来,大家对新能源汽车的接受度在上升,购买新能源汽车的趋势会越来越明显。配套设施再完善一些,再加上同公里数下新能源汽车电费只有燃油车油费的十分之一,综合起来考虑,买新能源汽车的人会越来越多。”

记者在比亚迪汽车官方微博上看到,3月15日晚,比亚迪汽车发布了关于车型价格调整的说明:“受原材料价格持续大幅上涨影响,比亚迪汽车将对王朝网和海洋网相关新能源车型的官方指导价进行调整,上调幅度为3000—6000元不等,详情可咨询比亚迪汽车当地经销商。此次价格调整将于3月16日零时起生效,在此之前付定金签约的客户不受此次调价影响。”

对此,杨小飞表示,新能源汽车的涨价并不受油价的影响,而是由原材料价格上涨导致的。

