

“ 我市一位残疾小伙,虽然肢体残疾,还有语言障碍,但他却执着走上养殖甲鱼的创业道路。通过短视频的方式进行营销,最终,他凭着一部手机成功把甲鱼销到全国各地。

■文、图/记者 罗伟 通讯员 吴文瑜 周钰超

凭着一部手机

残疾小伙 把甲鱼卖到全国



凭着一部手机,残疾小伙把甲鱼卖到全国。

残疾小伙 苦寻人生方向

金秋时节,在丹江口市龙山镇龙潭河村,一名三十多岁的小伙,正在一口池塘边忙碌。一只只甲鱼,被他从水里打捞上岸,然后装进盆子里。这一只只甲鱼,给他带来了财富和人生的希望。

33岁的李代庚家住丹江口市龙山镇龙潭河村,父母都是老实巴交的农民。3岁时,李代庚不幸得了小儿麻痹症。虽然经过治疗捡回一条命,但导致他肢体残疾,不能和正常人一样正常行走。小儿麻痹症后遗症导致他说话口吃结巴,有时急得憋得满脸通红,才能说出半句话来。

后经残联评定,李代庚为肢体和语言二级残疾人。

李代庚父亲身体不好,母亲也有残疾。家里还有一个比他大两岁的哥哥,一直在外打工。由于家里穷,李代庚很小就辍学。为了养活自己,他养过牛、放过羊、还种过果树,出门打过工。因身体原因,最终都以失败告终。

如何才能养活自己呢?李代庚在思考。

钻研技术,仿野生环境养甲鱼

思来想去,李代庚想到了养甲鱼。不用肩挑背驮,劳动强度不大;投资小,市场前景可观;地理位置优越,家门口地势开阔,水质优良。

2015年,进过反复权衡后,李代庚请来施工队,修建200余平方米的甲鱼塘。随后,他找亲朋好友借钱订购200多只甲鱼苗投放其中。为了让甲鱼更有营养,李代庚每天在河沟里捕捞小鱼小虾,投进甲鱼塘里。

为了掌握甲鱼养殖技术,李代庚购买了大量的甲鱼养殖书籍,向养殖能手虚心求教。每天晚上11点,他还要打着手电去甲鱼塘边走一走,观察

甲鱼生长状况、食性特征。遇到什么问题,他会记在本子上。通过学习和摸索,他积累了丰富的养殖经验。仅民间治疗甲鱼疾病的土方,就有二三十个。

养甲鱼靠的是细心。在夏季暴雨来临时,天气闷,甲鱼闷在水中的时间太久,容易患病。等雨歇了,这时候一定要对池塘进行消毒,而且中华鳖最容易得穿孔病,养殖户要特别注意增氧和药剂预防。

甲鱼到性成熟时,公甲鱼容易打架,这就要把公甲鱼和母甲鱼分开养殖,或者以1只公甲鱼和8只母甲鱼的比例投放池塘,这样就可避免公甲

鱼相互咬伤。大多数养殖户,希望甲鱼长得快快速创收,大棚高温环境,加上喂养饲料速生,生长两三个月即可上市销售。而李代庚养甲鱼,却是“慢工出细活”,他的养殖场给甲鱼营造一种仿野生环境,形成一套完善的食物链和生态系统,塘里除了甲鱼,还放养泥鳅、黄鳝、小鱼、螺蛳,并种上水浮莲、水葫芦等水草帮助调节水质,提高甲鱼品质。

甲鱼塘同时放养泥鳅、黄鳝,一则在塘泥中打洞,可以增氧改善水质,二则为甲鱼增加美味佳肴。在这种环境养殖的甲鱼生长两年左右才对外销售。

凭着一部手机,甲鱼卖到全国

2017年,李代庚养的第一批甲鱼已经到了上市的季节。漫长的生长期加上仿野生生态环境,他养的甲鱼很快受到市场欢迎。附近一些酒店老板,主动找到他订购甲鱼。一些到附近游玩的游客,也会买几只带回家,作为滋补佳品。还有一些顾客,介绍亲朋好友前来购买。很快,这批甲鱼被销售一空,给李代庚带来4000多元利润。

尝到甜头后,李代庚又承包了几口甲鱼塘,养殖规模扩大到了10亩。但是,规模大了后,销售成了大问题。以前销量小,别人上门来买,简单交流加上比划几下,就不用为销售发愁。现在量大了,家门口需求量又有限。2017年,李代庚琢磨起用微信和

拍短视频帮助销售。

虽然刚开始拍摄的短视频很粗糙,没有多少含金量,但因为直观、乡土感强,发在网上后渐渐引起一些人的注意。有一次,浙江一位男子,无意在网上刷到李代庚上传的一段短视频。该男子非常感兴趣,立即添加了李代庚的微信号,买了几只甲鱼。还有一次,十堰城区一位市民也是无意中看到李代庚发的短视频,立马下单买了两只甲鱼。

每次用微信和客户联系时,李代庚只能靠打字和对方交流。当对方得知他是残疾人后,更加理解和尊重他的劳动和付出。

2018年,李代庚开始玩起了抖

音。闲暇时就琢磨着在抖音上发布作品,来给自己的甲鱼做宣传。比如甲鱼是在什么样的环境中养殖的?3年以上的甲鱼是什么样的?他都一一在抖音上向网友展示。

通过抖音和微信,李代庚将甲鱼卖到了全国各地。加上一些老客户的介绍,他的甲鱼迅速打开销路。前不久,在不到一个月时间里,李代庚就卖出甲鱼500多斤,每斤价格80至100元。每年有几万元收入,也不再为衣食发愁了。

“只要心态好,没有干不成的事。”10月23日,李代庚在他最近发布的一条抖音上发出感慨。他坚信,只要心中有梦,便可执着前行;只要脚下有力,便没有达不了的远方。

新鲜事 新感觉

全方位看十堰

定制属于你的新闻

十堰头条
/ 十堰第一指媒 /

十堰晚报

全媒体 联合出品