

“十堰儿媳”刘金花

600元本钱做微商  
今成当地电商大户

“您好,这款奶皂是我们的主打产品。我用了很久,里面的成分都是纯天然的,用着放心。”在房县门古寺镇叶家河村,村民刘金花正在店铺里熟练地回复微商客户的信息。今年37岁的刘金花是襄阳人,多年前嫁到十堰。如今,她在叶家河村经营一家快递代收店,同时还是一名电商人,主要在线上卖化妆品。

■文、图/记者 周仑



刘金花的微商生意红火,每天都要寄收大量快递。

## 当淘宝客服 一天赚十几元钱

2017年,刘金花结束了外地打工的生活,回到房县。因为孩子需要在村里上幼儿园,无法外出工作的刘金花接触到淘宝客服这个职位。“淘宝客服是指淘宝店铺为了给用户更好的购物体验,特意设置的岗位,用于回复他们的消息。”刘金花介绍,“刚开始听说这份工作,觉得

挺新颖的。我可以在家赚钱,不耽误我带孩子。”抱着试一试的想法,刘金花开始上岗了。

第一次干活就挣到了钱,给了刘金花信心。“我每天做客服5个小时,可以赚十几元钱。”虽然挣钱不多,但刘金花乐在其中,每晚想着当日赚的钱,挺开心的。

## 转行做微商 带动朋友一起在家挣钱

2017年6月,在淘宝客服群中,一位扬州网友入群,说要招下级代理商,并上了一堂培训课。在这节培训课里,她认识了带她走上微商这条路的领路人。

经过几天交流,刘金花了解到,这名扬州网友名叫杨燕,是一名化妆品代购。杨燕想把刘金花发展成她的下线,也做微商。“杨燕当时说,做这个赚的钱一定比当淘宝客服多,我觉得可以试一试。”刘金花说。

当时,微商推销的是一款奶皂。第一次听到这款产品的效果和利润时,刘金花半信半疑,但是试一下,效果还行。

刘金花拿出600元钱做首次创业的启动资金,采购了很多试用装送给亲朋好友。就这样,用试用带来购买,用好用带来复购,慢慢地,她开始有了自己的代理和团队。经过几年努力,她投资近20万元,

开起了实体店。

刘金花从事微商,不仅收入不错,还兼顾了家庭,也分担了丈夫的负担。她带动周围的妇女一起做微商,让她们多一份收入。

“那段时间过得很累,但很快乐,因为能够在家做销售赚钱。”刘金花的微商生意逐渐扩大,成为远近闻名的“电商大户”。

“再给客人拿一支。”在叶家河村的店铺内,刘金花让朋友帮她拿来最新款唇膏。她告诉记者,这种柔滑版口红很受欢迎,3个最火的色号刚上架就卖光了。记者粗略计算,从上午10点40分至10点50分,该店的咨询量在20个人左右,店内老顾客近百人。

带娃的同时,还能够在家挣钱,刘金花十分享受做微商的生活。

受疫情影响  
竹山10万公斤香菇滞销  
美味山珍等你来购

■见习记者 李芸萍

本报讯 提起竹山的香菇,许多十堰人都夸好吃。可是受疫情影响,近期,竹山10万公斤香菇滞销,菇农们发了愁。

依托本地净水、净土的优势,竹山县种植的香菇肉厚、细嫩、鲜美,嚼起来有韧劲,吃起来口感好,是做美味菜肴的不二之选。还有一种花菇的表面皴裂形成花纹,是菌中之“星”,口感极佳,滋味鲜美。

近日,记者来到竹山,走访了部分菇农。看着那一朵朵水灵鲜嫩的大香菇,竹山县的菇农们却犯了愁。突如其来的疫情,使得餐饮、出口贸易等行业受到影响,以往叫好又叫卖的香菇不好卖,菇农们的收入减少。

香菇是竹山的扶贫支柱产业。据了解,竹山县254个行政村,80%的村都成立了香菇种植专业合作社,如宝丰镇、大庙乡、文峰乡、楼台乡、深河乡等17个乡镇,都有大量滞销的香菇存货,共有10万公斤。

走访中,楼台乡党委书记罗淳告诉记者:“往年,外地客商来基地大量收购,加上香菇个大、肉厚、鲜香的品质,销量和价格都很可观。虽然今年香菇大丰收,但是受到疫情影响,来基地收购香菇的外地客商很少,网上销售及配送都成了问题。”

不仅是楼台乡,竹山县的其他村也都出现这种情况。菇农们辛辛苦苦盼来收成,却因为疫情不能及时卖出去,这让一些贫困家庭的收入明显减少。

竹山香菇滞销的情况,引起社会各界关注。竹山县副县长了解情况后,立即联系当地电商平台,收购各乡镇合作社的香菇,经过分级筛选和精美包装,通过县长直播、网红直播带货等形式推动销售。但这些电商平台的销量有限,解决不了10万公斤香菇滞销的问题。

如果你想购买竹山香菇,可以拨打电话咨询购买事宜,联系方式:15697192767。希望大家伸出援手,让香菇走出大山,解决菇农们的燃眉之急。



竹山香菇肉厚、细嫩,十分鲜美。