

独臂男子身残志坚创业成功

养孔雀试水电商成网红



邓国平正在喂养孔雀。

■文、图/记者 韩玉砚
通讯员 肖海霞

他是不幸的,幼时一次意外事故,让他永远失去右臂;他又是幸运的,身残志坚的他创业成功。去年6月,他返乡养殖孔雀并钻研电商,几天前成了网红,励志故事感动无数人……他就是今年41岁的鄖阳区谭家湾镇村民邓国平。

8月2日,记者来到该村,采访了邓国平。说起多年创业经历,他感慨万千,“只要不服输,没有做不到的事情。一只手,也能撑起一片天!”

一条视频,鄖阳独臂男子成了网红

近日,一条“孔雀出壳”小视频在很多十堰人的微信群、朋友圈传播。视频里,随着激动人心的音乐,一个孔雀蛋从内到外一点点破碎。随后,一只小孔雀出现在眼前,柔弱的肢体、闪亮的眼睛,惹人爱怜。截至8月2日,该视频在始发平台——抖音APP,已获得播放2000万、点赞43.6万、评论5918次的骄人成绩。

这条视频的主人就是自称“孔雀平哥”的鄖阳区谭家湾镇香炉山村雀丰源蓝孔雀养殖园负责人邓国平。点开主页,视频中的他黑皮肤、高个子,显得壮实而帅气,“美中不足”的是,右手手臂残缺。

近20条视频作品,记录着他的日常生活。其中一条视频里,只见他用完整的左手和残缺的右手,抱起一袋约100斤重的玉米,一步

步走向养殖场,引起很多网友点赞。

偏远山村,残疾人干出骄人事业

8月2日,炎炎烈日中,记者与湖北小蜜蜂电商公司工作人员一行,驱车约一个小时来到邓国平的孔雀养殖园,邓国平正在准备喂食孔雀的饲料。只见他双脚踩草,左手持刀,几分钟时间就把青草剥得粉碎。然后,把一只装着碎草的塑料桶挂在右手肘部弯曲处,再拎起另一只桶,走向养殖场。

“身体残缺对我来说影响不大。在左手辅助下,日常生活中很多事情都能独立完成。”邓国平一边用右手肘部支撑着塑料桶、左手挖饲料喂养孔雀,一边向记者介绍。

“以前在老家时就喜欢养殖,回到家乡后我选择了养殖孔雀。”近年来,一直在外闯荡的邓国平,感觉回家乡创业大有可为。去年6月,他毅然返乡,开始了养殖事业。

“目前,养殖场里有400只蓝孔雀、800只七彩山鸡(野鸡)、800只旧院黑鸡等各地优良鸡种。养殖的孔雀8至12月就可以出售,颜值高、用途广,市场前景很广。”邓国平向记者介绍。

创业成功,一心想要回报社会

邓国平回顾,创业伊始,当地政府道路硬化、通水通电、营业执照办理等诸多方面给予他很多帮助。养殖事业的顺利展开,离不

开这些帮助。而接触社交电商,成为人尽皆知的网红,则离不开鄖阳区电商办与湖北小蜜蜂电商等公司去年组织的几次电商人才培训。

鄖阳区电商办主任王金伟介绍,去年10月,经过推荐、筛选,邓国平参加了电商人才培训。“培训人员超过千人,但是他认真、好学,让人印象深刻……”在王金伟看来,邓国平这样的励志典型回乡创业,为当地“电商产业”发展注入了鲜活的力量。

“培训让我眼界大开,学到很多闻所未闻的知识。无论是产品展示、开单技巧,还是政策解读、电商运营、实操教学、品牌打造,都对我的养殖事业有所帮助。”邓国平告诉记者,培训结束后,他立马购买了一部价值5900元的智能手机。“忙碌之余,就在朋友圈、抖音、惠农网等平台‘试水’,宣传我的养殖事业。”

几天前,一条孔雀出壳视频让他火遍全网。成为网红后,邓国平比平时更忙了,“每天要接几十个电话,很多人咨询养殖技术,预定孔雀产品,有时候忙得吃饭都顾不上。目前,养殖的孔雀、山鸡等产品都预定出去了,预计今年合计可销售40万元。”

曾经的苦难,让邓国平明白:一人富不算富,众人富才是富。“政府对养殖事业的扶持和好政策,使我的养殖事业越做越大,今后我想通过合作社带动周边农户一起养殖致富,这也是我回报社会的最好方式。”



2019年8月5日 星期一
责任编辑:张海 编辑:杨萧瑟

武当道茶推陈出新
中秋茶礼有新花样

■见习记者 李芸 通讯员 闫文彬

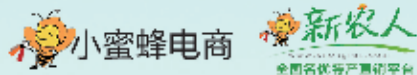
今年中秋节,有着“湖北第一文化名茶”之称的武当道茶推陈出新,开发了茶叶+月饼的新式中秋茶礼。

“每逢传统节日,武当道茶都会推出节日茶礼,但礼盒中只有茶叶。中秋月饼不可或缺,所以我们就想把茶叶、月饼结合起来,推出全新的中秋茶礼。”武当道茶工作人员介绍。其实,2018年武当道茶就推出了一款月饼+茶叶组合的中秋茶礼,当时仅是尝试,但市场反响不错,礼盒销量超过2000份,销售额超过30万元。

今年武当道茶同时推出了三款中秋茶礼,品茗望月、茗心静月、春茶秋月,定价分别为168元、288元、388元。中秋茶礼中的茶叶均为2019年明前新茶,茶叶均经过仔细挑选,品质优异。茶礼中的月饼也是对比市场上多家企业后,最终选择了具有“中华老字号”称号的浙江三珍斋月饼。

据了解,目前市面上月饼+茶叶组合的中秋茶礼并不多,武当道茶的这一创新,不仅仅只是武当道茶开拓市场的方式之一,也有利于武当道茶这一十堰特产走向全国。另外,武当道茶也会根据不同节日制定不同产品组合,以适应市场需求,同时也接受公司定制,有需要团购的企业可与小蜜蜂电商联系。

电话:0719-8121950、8125837。



红心·锦绣黄桃 新鲜到货

活动时间:8月1日~8月4日

48元/份(5斤装) 第二份立减5元
8月3日按订单顺序发货



▲全国包邮

鲜甜可口
细嫩多汁



广告

客服热线:0719-8121950 8125837 湖工职院店:北京路湖北工业职业技术学院科技中心一楼