



2013年10月13日,大洋五洲15号楼上午9点盛大开盘,仅45分钟销售率达到98.9%,再掀十堰楼市销售传奇。因客户众多紧急加推13号楼,买房再送车。作为十堰地产界的明星楼盘,大洋五洲从2012年12月30日第一次开盘售罄到2013年10月13日的第五次开盘热销,一次次勇夺十堰销售冠军,一次次引领十堰楼市的抢购热潮,一次次成为十堰购房者当之无愧的理想之选。

面对竞争异常激烈的十堰楼市,大洋五洲究竟有何魔力让众多客户舍弃其他楼盘呢?为此,笔者采访了多位购房者,以期从中找寻答案。

通宵排队,只为能买到大洋五洲的房子



金秋十月,夜晚寒气来袭。10月12日晚上,在大洋五洲售楼部外的广场上排起了长队,一问才知道,大家是在排队等候第二天13号楼、15号楼开盘(如上图)。

在众多排队等候的客户里,笔者采访到了雷先生。他远在深圳做业务,这次是回老家十堰买婚房。因为一直远在外地,他对家乡的房地产市场并不是很了解,但他深

信群众口碑好的房子肯定不错,因为群众的眼睛是雪亮的。他说:“大家都说大洋五洲的房子好,我以前也没来看过,今天是第一次来,感觉确实很不错。这里环境很好,价格也合理,性价比很高。”据悉,当时保安看天气很冷,让排队的客户进售楼部等候,他却说“我要在外面排队,要是进去的话,前面的位置就让人给占了。”

千里奔袭,一定要买大洋五洲的房子

在排队的人群中,有一位年长的客户——刘先生。他是专门从竹山赶来购房的,通过朋友介绍了解到大洋五洲项目,好几次专门从竹山来十堰看房。第一次来就被吸引了,楼盘规模很大、配套齐全、景观绿化好。其实,他在竹山有房子,但是特别喜欢大洋五洲的环境和配套,这里的房子都有热水、暖气,是个养老的

好地方。听说这次有“买房送车”的活动,他立马办了一张卡。12日一大早,他就从竹山赶到十堰,下午一直在销售中心等着排队,这次说什么也要买到,但看到排队买房的人有很多,对自己能不能买到表示了担心。不过,他也表示,有这么多人买大洋五洲的房子,说明自己的眼光还是不错的。



择校而居,为了孩子一定要买大洋五洲的房子

刘女士的孩子今年3岁,她说,为了孩子的将来,我只想选择大洋五洲,这里有华中师范大学附小及国际幼儿园,那可是武

汉有名的学校,在这里买房就等于孩子有了专属的学区。以后在这里上学肯定很方便,买了房我们全家都安心了。

用事实说话,群众的眼睛是雪亮的

其实,像这样钟情于大洋五洲的客户还有很多,他们相信大洋五洲,相信大洋五洲的未来潜力,而大洋五洲也的确在用事实说话,一次次不辜负众人的期待,屡创销售奇迹。用事实说

话,群众的眼睛是雪亮的!大洋五洲创造了十堰人居诸多开天辟地的第一,俘获了十堰人民的芳心,获得了大家的认可。这样的结果最终只能是双赢,最后是多赢!



用实力证明,施工现场一片火热

还有一个能够有力证明的就是项目的施工进度,大洋五洲一期72万方,如此大的体量,是开发商在总包方0垫资的情况下一次性动工。A区共有11栋高层和一所幼儿园,目前9、10、11号楼已封顶,其他8栋今年年底可全部封顶。C区共21栋高层,现6、9、10、

13、14、15、17、18号楼已封顶,其他13栋楼今年年底全部封顶!大洋五洲在建设之初就有如此大的开发量和投入资金,是源于开发商雄厚的实力,这也是让所有关注和支持大洋五洲的客户坚持自己选择的最好证明。



一步都市,一宅天下,都市就在家门口

备受十堰购房者推崇的大洋五洲,性价比很高,其规划、规模、品质以及

学区、园林、商业、生活配套在十堰绝对是一流的!

- ◆1000亩鼎级城脉,200万m²世界五大洲建筑群落,史无前例;
 - ◆6000m²节庆城市广场,十堰的精神堡垒,城市聚集地,昭示人文盛景;
 - ◆120米长旱喷音乐喷泉,100米宽山体叠水瀑布,城市柔性的触媒;
 - ◆40000m²台地景观公园、300米长国际园林景观中轴,都市大自然的栖息地;
 - ◆香港周星驰旗下比高院线、2000m²国际恒温游泳馆,都市休闲的娱乐殿堂;
 - ◆五大主题广场:节庆广场、啤酒广场、音乐广场、皇家园林广场、禅静养生广场;
 - ◆150米超高层综合体,80000m²一站式休闲购物公园,集结城市一流的商业业态;
 - ◆顶级学区,华中师范大学附小及国际幼儿园强势进驻,让孩子辉煌未来;
 - ◆冬天热水、暖气双供,1.3万个停车位满足所有业主停车所需;
 - ◆6000m²地中海风情营销中心斥资亿元打造,顶配城市人文风骨。
- 大洋五洲,集国际团队、国内上市公司、十堰智慧打造的新时代城市图腾!

