

2 平淡车市仍现促销浪潮

7、8月虽然是车市传统淡季,仍出现一股又一股促销浪潮。除了国家节能惠民补贴政策,各大厂商和经销商更是使出看家本领来刺激平淡的车市。

7月,东风本田汽车俊雷特约销售服务店推出了“订购思铂睿可享受综合优惠5万元的超值特惠,分期更可享受零首付、零利息、零手续费”等优惠活动;东风标致大篷车于7月14日、15日来到人民广场,除举办精彩演出、互动娱

乐游戏等活动外,更有厂家特价车限量销售等系列优惠;东风雪铁龙推出了“月付88元,半价购世嘉”信贷购车活动;一汽-大众湖北十堰东富汽车销售服务有限公司推出了“猜奥运赢迈腾”活动。

放眼8月,各4S店也是促销不断。(长安福特)十堰三喜汽车销售服务有限公司推出“购麦柯斯独享30000元优惠,购新福克斯享3000元节能惠民补贴(仅1.6L),购蒙迪欧-致胜(2.3L)

立享30000元优惠”等活动;斯柯达十堰龙基伟业汽车服务4S店推出“斯柯达晶锐唯一一款指定车型售价66666元起,同时赠送1000元售后保养券”。

论及市场反应,各种促销活动中当属团购最佳。8月25日下午,(东风标致)十堰中威汽车销售服务有限公司举办团购会,订车将近30台;8月25日和26日,(北京现代)十堰泽泰汽车销售服务有限公司举行团购会,订车11台。

“金九银十”前瞻之市场篇

车市能否迎来“金九银十”

3 “金九银十”或成转折点

经历了大半年的低迷之后,“金九银十”已然成为车商的“救命稻草”。中国汽车流通协会有形市场分会会长苏晖认为,“金九银十”将成为今年车市的一个转折点,车商都希望借此机会弥补上半年的惨淡经营现状。

(长安福特)十堰三喜汽车销售服务有限公司销售顾问杜森认为,从往年经验看,汽车销量一般是下半年好于上半年,上半年占45%,下半年占55%,下半年主要集

中在后4个月。但由于今年车市整体放缓,多数销售商未完成既定的任务量,预计年底冲量将提前,“金九银十”成为不少车商能否完成全年销售目标最重要的时机。东风本田汽车俊雷特约销售服务店销售部主管李玉明也说,除了是传统的销售旺季外,今年的中秋节紧挨着十一,也是销售的大好时机,如果能在9月多销售点车,年终的压力会更小。

为了抢得先机,不少汽车厂家和经销

商早已行动起来。首先,新车是吸引消费者的最好方式,仅8月下旬就有10多款新车上市,预计9月上市的新车有20多款,还不包括改款车型。

除了新车密集上市,业内人士预计,今年的“金九银十”促销战也会很激烈。某4S店的负责人告诉记者,车市好的时候,商家不愁卖,求的是利润;今年车市整体放缓,多数销售商都未完成既定的任务量,商家则要先求销量再求利润。



喜上加喜,惊喜滚滚袭来!
 现在买福特经典福克斯,购置税全补,再送200升汽油!

1.购经典福克斯,购置税全补,再送200升汽油
 2.购蒙迪欧-致胜2.0,麦柯斯特价车立享30000元优惠
 3.购新福克斯立享3000元国家节能惠民补贴!

长安福特马自达 隆重推出

福特

十堰三喜汽车销售服务有限公司 浙江路万通工业园 销售热线:0719-8611666 服务热线:0719-8611999

New Ford Focus 福特新福克斯 Classic Ford Focus 福特经典福克斯 Ford Mondeo-Zhisheng 福特蒙迪欧-致胜 Ford Fiesta 福特嘉年华 Ford S-Max 福特金牛座